

• **Titre 4 : Sujet de la session de contrôle de juin 2019**

3- L'énoncé

Première partie	10 points
------------------------	------------------

Question 1 : (3points)

Distinguez la croissance économique de l'expansion.

Question 2 : (3 points)

Présentez les changements qui ont touché les exportations des pays en développement dans le cadre de la nouvelle division internationale du travail.

Question 3 : (4 points)

Indicateurs économiques et sociaux de la Finlande et du Koweït en 2017

	Revenu national brut par habitant (en \$ PPA)	Espérance de vie à la naissance (en années)	Durée moyenne de scolarisation (en années)	Durée attendue de scolarisation des enfants en âge scolaire (en années)	Indice de développement humain (IDH)
Finlande	41 002	81,5	12,4	17,6	0,920
Koweït	70 524	74,8	7,3	13,6	0,803

PNUD, 2018

- Donnez la signification du chiffre encerclé.
- Comparez les situations des deux pays en vous référant au revenu national brut par habitant et à l'IDH.
- Le revenu national brut par habitant vous paraît-il suffisant pour apprécier le niveau de développement humain d'un pays ? Justifiez votre réponse.

Après avoir montré que les multinationales cherchent à maîtriser leurs coûts de production en s'implantant à l'étranger, vous expliquerez comment elles risquent de constituer une menace pour le pays d'accueil.

Prenez appui sur vos connaissances et sur les documents ci-dessous,

Document 1

Il est évident que l'extension hors d'un espace national n'a pas modifié la raison d'être de presque toutes les entreprises : la recherche du plus grand profit possible [...].

Les besoins de la production et la concurrence obligent les grandes entreprises à rechercher hors du cadre national de nouvelles sources d'énergie ou de nouveaux gisements de matières premières à bon marché [...]. Dans tous les cas, l'entreprise s'efforce de produire au moindre coût. La concurrence se déplace et se porte sur le marché des facteurs de production. Le prix de la main-d'œuvre constitue ainsi l'une des motivations essentielles de l'implantation à l'étranger. La recherche du profit et la lutte contre les concurrents passent donc par l'utilisation des inégalités de salaires. Ceci est particulièrement vrai dans les secteurs où le coût de la main-d'œuvre intervient pour beaucoup dans la valeur finale des produits fabriqués [...].

Pour le pays qui reçoit l'investissement étranger, les avantages économiques restent limités. Au fur et à mesure que s'accroît la division du travail entre filiales, la politique pratiquée par la firme multinationale peut ne pas correspondre aux besoins ou aux objectifs commerciaux, industriels et monétaires fixés par le gouvernement du pays d'accueil.

Browaeyns Xavier, « Introduction à l'étude des firmes multinationales », 2018.

Document 2

Depuis les années 80, les questions relatives aux impacts de l'investissement direct étranger sur le développement économique du pays hôte ont suscité beaucoup d'intérêt [...].

Dans le monde en développement, les flux d'IDE sont susceptibles de diffuser des technologies avancées vers l'économie locale. La diffusion de la technologie à travers la concurrence dépend étroitement de la compétitivité des firmes locales [...]. Dans certains cas, la présence étrangère pourrait s'avérer défavorable au développement du tissu économique local. En effet, l'entrée des firmes multinationales (FMN) pourrait évincer* du marché les entreprises locales qui ne sont pas en mesure de les concurrencer. La réduction des parts de marché des entreprises locales face à la concurrence des FMN pourrait les empêcher de bénéficier des économies d'échelle. De plus, la perte des parts de marché des firmes domestiques pourrait également contraindre celles-ci à rétrécir leurs champs d'activité.

Selin Ozyurt, « les investissements directs étrangers entraînent-ils des effets de débordement vers les pays en développement », Etudes et Synthèses, 2008.

Évincer* : éliminer

2 – Le corrigé

Question 1 : (3 points)

Indications		Barème
Les points de différence		
La croissance économique	L'expansion	
Augmentation sur une longue période des grandeurs économiques se traduisant par l'amélioration des performances du pays.	Augmentation des grandeurs économiques, sur une courte période, à un rythme de plus en plus élevé se traduisant par une accélération de l'activité économique.	1pt
Elle est accompagnée par des modifications des structures économiques.	Elle n'est pas accompagnée par des modifications des structures économiques.	1pt
Elle revêt à la fois un aspect quantitatif et un autre qualitatif.	Elle revêt un aspect uniquement quantitatif.	1pt

Question 2 : (3 points)

Indications	Barème
<p>Les changements dans les exportations des pays en développement générés par la nouvelle division internationale du travail (DIT) ont concerné essentiellement les pays émergents.</p> <p>Dans le cadre de la nouvelle DIT, apparue à partir des années 70, les pays émergents (nouveaux pays industrialisés) ne se confinent plus dans la production et l'exportation des produits primaires mais ils produisent et exportent des biens manufacturés qui sont dans une première étape banalisés, intensifs en main d'œuvre et à faible valeur ajoutée. Puis, dans une deuxième étape, ils se spécialisent dans des produits plus élaborés intégrant une haute technologie (informatique, automobile, etc.) et deviennent, par conséquent de vrais concurrents des pays industrialisés. Ce qui explique leur meilleure insertion et l'accroissement de leur part dans le commerce mondial.</p> <p>Quant aux pays les moins avancés, le changement touche leur part dans les échanges commerciaux qui ne cesse de diminuer.</p>	2 pts
	1 pt

Question 3 : (4 points)

Indications	Barème
<p>a. <u>Signification</u></p> <p>70 524 \$ PPA est le RNB par habitant au Koweït en 2017. Cette valeur, obtenue en divisant le RNB par la population totale du pays, mesure le niveau de vie moyen de la population au Koweït, c'est-à-dire la part de chaque habitant dans les richesses créées.</p>	1 pt
<p>b. <u>Comparaison</u></p> <ul style="list-style-type: none">▪ Par référence à l'IDH, on constate que les deux pays ont un niveau de développement humain très élevé avec un IDH supérieur à 0,800.▪ Par référence au RNB par habitant, on constate que le niveau de vie moyen au Koweït est 1,72 fois plus élevé que celui en Finlande $\frac{70\,524}{41\,002} = 1,72$	2 pts
<p>c. Le revenu national brut par habitant (RNB/H) n'est pas un indicateur suffisant pour apprécier le niveau de développement humain d'un pays car la seule prise en compte de cet indicateur ne nous renseigne que sur le niveau de vie moyen de la population (progrès économique). Il est donc nécessaire de tenir compte d'autres composantes d'ordre social (savoir et santé) qui sont à la base du calcul de l'IDH. En effet, si on se limite au RNB par habitant, on constate que les koweïtiens sont plus riches que les finnois (70 524 \$PPA > 41002 \$ PPA). Mais, si on retient les composantes sociales, on constate que les finnois sont dans une situation meilleure en termes de progrès socio- économique (0,920 > 0,803).</p>	1 pt

Rubriques	Capacités à évaluer	Barème
Introduction	<p>Élaborer une introduction</p> <ul style="list-style-type: none"> Rédaction d'une amorce et définition d'un des termes clés au moins du sujet : <p>L'économie mondiale est, depuis la deuxième moitié du 20^{ème} siècle, caractérisée par un essor des firmes multinationales. Ces entités qui, en exerçant des activités à l'étranger, sont devenues des acteurs dont la puissance rivalise celle de certains pays.</p> <ul style="list-style-type: none"> Présentation de la problématique : <p>Comment, en s'implantant à l'étranger, la firme multinationale réduit ses coûts de production et comment elle peut constituer une menace pour le pays d'accueil ?</p> <ul style="list-style-type: none"> Annonce du plan : <p>Nous montrerons, dans une première partie que les multinationales cherchent à maîtriser leurs coûts de production en s'implantant à l'étranger, puis nous expliquerons comment elles risquent de constituer une menace pour le pays d'accueil.</p>	<p>1,5 point 0,5</p> <p>0,5</p> <p>0,5</p>
Développement	<p>Connaissances :</p> <p>I. Les multinationales bénéficient de la maîtrise de leurs coûts de production à travers l'implantation de filiales</p> <p>En s'implantant à l'étranger, les multinationales sont mues en partie par la recherche du moindre coût. En effet, elles :</p> <ol style="list-style-type: none"> s'implantent dans les pays où la main d'œuvre est à « bon marché » et faiblement syndiquée pour réduire leurs coûts salariaux d'autant plus que souvent, elles exercent des activités à forte teneur en main d'œuvre ; choisissent de s'implanter dans les pays richement dotés afin de réduire leurs coûts d'approvisionnement en énergies et en matières premières ; cherchent à réduire leurs coûts de transport en s'approchant de leurs clients ou de leurs fournisseurs ; préfèrent s'installer dans les pays qui leur accordent des allègements fiscaux, voire des exonérations et qui leur offrent des avantages financiers importants (primes d'investissement, crédits à faible taux d'intérêt, etc.) ; cherchent à accroître l'échelle de leur production et à réduire leurs coûts unitaires grâce à la répartition des coûts fixes sur un volume de production plus important. <p>II. Les multinationales constituent une menace pour le pays d'accueil</p> <p>Les bienfaits des entreprises multinationales pour les pays hôtes ne doivent pas occulter le fait qu'elles peuvent menacer ces pays par plusieurs aspects. En effet, elles :</p>	<p>6 points</p> <p>3 pts Dont 0,5 Doc</p> <p>3 pts Dont 0,5 Doc</p>

	<ol style="list-style-type: none"> 1. rapatrient souvent leurs revenus ou la plupart de ceux-ci vers le pays d'origine générant une sortie de devises pour les pays hôtes ; 2. risquent de dominer le tissu industriel local et d'accroître la dépendance du pays d'accueil vis-à-vis des capitaux étrangers et de la technologie du pays d'origine. En outre, les FMN peuvent contraindre les entreprises locales, incapables d'affronter la concurrence, à réduire leurs activités et à perdre ainsi des parts de marché ; 3. risquent de renforcer les conflits d'intérêts avec le pays d'accueil en raison de leur puissance sur le plan économique et social; 4. peuvent affecter l'environnement du pays d'accueil lorsqu'elles délocalisent des activités polluantes ou peu respectueuses de l'environnement. En outre, elles peuvent être à l'origine de l'épuisement des ressources naturelles. 	
	<p>Structuration du développement</p> <ul style="list-style-type: none"> • Le développement est organisé en parties et sous parties • Le développement contient des introductions et des conclusions partielles 	<p>1 point 0,5 0,5</p>
Conclusion	<ul style="list-style-type: none"> • Synthèse : Les FMN, en s'implantant à l'étranger, maîtrisent leurs coûts de production et menacent l'économie du pays d'accueil. • Ouverture : Quels sont les avantages que procure la multinationalisation au pays hôte ? 	<p>1 point 0,5 0,5</p>
Présentation	Présenter soigneusement le travail : copie aérée et écriture lisible	0,5